

一歩抜き出る為のセミナーのご案内(消費税転嫁対策窓口相談等事業)

女性客を増やして売上を上げたい！ コストをかけずに確実に売上を上げる有効な方法を知りたい！ 方必聴

『貴方(貴店)から買うわ!』 と言わせる接客術

女性が主な消費財の80%もの購買決定権を持ち！ かつては男性が購買決定権を持っていた商品までもが、女性(主婦)にその決裁権がシフトしているのをご存知ですか？ 本セミナーではお客様の心をつかむ、男女別、購買心理、魔法の法則、基礎の基礎、あなたから「買うわ!」と言わせるテクニックをお伝えいたします！ 売上アップと取引先拡大のチャンスです！！

みなさんの元気を熱血応援！
とんとん参加してね！



講師 西田 陽子

* ターニングポイント㈱代表取締役社長

日本体育大学女子短大卒業。大学職員を経て大手IT系人材派遣会社へ入社。営業の現場責任者、新規事業部門立ち上げ、部下の育成などに携わり、部署・全社を統括する部門にてクライアント・スタッフ側の統括責任者となり活躍。2010年独立。「会社・組織・人財の再起動計画 熱血応援！元気づくり」をコンセプトに人財育成のコンサルティングで活躍。講演においてもハートフルでバイタリティーに溢れ、そのエネルギーは受講者を元気にする。熱血陽子先生！の名で呼ばれ、受講者からの人気は非常に高い。

<主な講座内容>

- トップセールスマンは既実践している！ 消費者が情報の主導権をにぎる時代に知っておく事とは？
- こんなに違った！ 男性心理・女性心理の基礎を学ぼう！
- 女性の買物には理由が必要なのです。～男性には分からない！ 女性の買物の理由 6つのポイント～
- 女性に売りたいならココを外すな！
- 口コミ方法のちがひ、常連客としての扱いの違い、交渉時のポイント、ファン・リーピーター化するには？
- 女性のお客様に【買うわ!】と言わせるテクニック

開催

【日時】 平成25年 **10月28日(月)** 14:00～16:00

【会場】 八代商工会館 3階 大ホール 【受講料】 無料

【主催】 八代商工会議所 八代市市松江城町6-6

TEL:0965-32-6191 / FAX:0965-34-1617

八代商工会議所 行

「接客セミナー」受講申込書 (10/28)

平成25年 月 日

事業所名	
所在地	TEL () FAX ()
受講者氏名	

