

お金をかけずに頭をひねって売上げを伸ばす！

仕掛けて儲ける！販促術

売上が伸びずに悩んでいる方
販促したいけど予算がない方
価格競争に巻き込まれている方

- お客様の「目と耳」に訴えるだけで売上が伸びる！
- お客様がついて買いをしてしまう...などなど
お金をかけずにできる販促術満載！

中小商店が価格競争に加わってしまえば、後は苦しみが続いているだけです。値引きをする前に、お金をかけずに利益を上げる方法を考えてみませんか。「狙って儲かる！販促企画屋」として、数々の中小商店の販促活動をサポートしている講師が、また来なくなる仕掛けやお客様の心情にぐっと来る演出など、簡単にできる販促術を伝授します。



まきや さねゆき
講師 眞喜屋 実行氏

株式会社はぴつく 代表取締役
しかける販促マン

1978年生まれ。横浜国立大学卒業後、食品スーパーオーケー(株)に入社し本社の新規プロジェクトに参加する。その後、飲食業中心のコンサルティング会社の(株)リンク・ワンにてマネージャー職を歴任し独立。現在、お店や会社の販促指導と共に、各種団体等のセミナー講師として活躍中。各種専門誌等の寄稿も多く販促ネタは1800個超える。
【著書】「クチコミ販促35のスイッチ」「リピーターをつく35のスイッチ」他多数。



【講座内容】

- わずか4ヶ月間で集客140%！焼鳥屋さんのマンガつきかわら版
- リピート率を3割アップさせたアナログなのに新型スタンプカード
- 8割のお客さまが注文！お客さまが客を呼ぶ看板メニューの秘密
- お客さまの注目を集める「おいがっお 秘密の5番だし」の法則
- お客さまをリピーターにする！「7つの記憶」を残せ
- たった1文字で反応率が1.6倍！？魔法の1文字 など

日時 平成28年3月18日(金) 午後2時～4時

会場 八代商工会議所(八代市松江城町6-6)

申込み 3月15日(火)迄に、TELまたはFAXにてお申込みください。

TEL▶0965-32-6191/FAX▶0965-34-1617

主催 八代商工会議所 中小企業相談所

後援 八代商工会議所 卸売業部会・サービス業部会・小売業部会



* 切らずにFAXしてください。

(3/18)「仕掛けて儲ける！販促術」 受講申込書

月 日 申込

事業所名	[TEL] [FAX]	受講者名	
所在地			

*ご記入いただいた個人情報は、セミナー運営以外の目的で使用することはありません。*3名からのお申込みは、本紙をコピーしてお使いください。