

消費税の軽減税率導入・税率引き上げに備える…

【販売促進セミナーのご案内】

本セミナーでは、「新規客」を集めて、そのお客様を「リピート化」させる手法をお話いたします。

定期的に新しいお客様がやってきて、リピート来店（購入）してくれたら絶対に商売繁盛しますよね。とてもシンプルな理論です。

…しかし、このシンプルな流れを構築できないお店（会社）が少なくありません。その理由は、全体の流れを心の底から深く理解できていないから。

そこで、本セミナーでは「新規集客とリピート化」の流れをポイントに分けてわかりやすく説明します。この機会に是非ご参加ください。

「0円販促を成功させる5つの法則」の著者が伝授！

新規集客とリピート化の仕組み

株式会社ザッツ 代表取締役

闘り販促デザイナー

よねみつ

かずひこ

米満 和彦 氏

《こんなあなたに超オススメ！》

◆あらゆる業種の個人事業主から中小企業の経営者

◆サービス・飲食・物販店など、あらゆるオーナー など



1969年鹿児島生まれ。美容院、飲食店を中心とした中小店舗、企業の販促支援を行っている。小さな店の最大の武器である「人・情熱」を最も的確に訴求できるツール・ニュースレター作成及び指導の第一人者として全国で「売れるニュースレター作成サービス」を展開し、200以上の店が導入している他、6冊のビジネス書籍を出版している。

日時 平成29年 **11月7日（火）**
14:00～16:00

場所 **八代商工会議所 会議室**
(八代市松江城町6-6)

定員 **50名**(先着順とさせていただきます。)

【主なセミナー内容】

- 新規集客とリピート化
- 販促前の3つの準備
- 口コミ企画・紹介企画
- 人の法則「知らない＝恐怖」・「知っている＝信頼」

申込方法

下記申込書に必要事項をご記入の上、FAXまたはTELにてお申込み下さい。

《申込先》☞ 八代商工会議所

(八代市松江城町6-6)

TEL 0965-32-6191

FAX 0965-34-1617

11/7（火）開催

～販売促進セミナー～ 受講申込書

八代商工会議所 行 (FAX 0965-34-1617) ※このままA4サイズでFAXして下さい。

事業所名	TEL	
	FAX	
所在地		
受講者名		

※ご記入いただいた個人情報につきましては、本講座開催における本人確認、参加者申込書作成及び講習会に関する連絡の目的のみ使用致します。