

優秀な人材より最適人材を狙え!

参加者募集

最適な人材募集戦略の立て方

～強い「人材」による会社の差別化で消費税軽減税率導入に備える～

「中小企業だから優秀な人材が見つからない、魅力的な募集要項を書いてもすぐに人が辞めてしまう」なんて声はよく聞かれます。そのように嘆く声がある一方で、上手く人材を採用し戦力化している会社も多くあります。そのような企業はたった1つのポイントをしっかり押さえています。それは「現在のその会社に最適な人材」を狙って募集をかけているということです。

本講座では、「優秀な人材」ではなく「最適な人材」を獲得するにはどうしたらいいかを身につけ、且つ求職者に興味を持ってもらえる企業PRの仕方などを解説いたします。消費税率引き上げや軽減税率制度導入に対応できる社内体制の強化にもつながります。是非御参加ください!

開催日時

11月17日(金)
19:00～21:00

対象

中小・小規模事業者の
経営者・幹部・人事担当者など

会場

八代商工会議所 会議室
(八代市松江城町 6-6)

受講料

無料

定員

50名

【主な講座内容】

- はじめに
 - ・「人材」で、「商品・サービス」以上の差別化を図る
 - ・人材採用の成功事例と失敗事例
- いい人材の集まる募集
 - ・給料が高い＝いい人材が集まるではない
 - ・小規模でもいい人材を集めているところはある
 - ・優秀な人材より最適人材を狙う
- 陥りがちな採用基準・募集要項
 - ・やる気を基準に採用することの危険性
- 業務を分解し、最適人材になりうる人を明確にする
- 最適人材を獲得するための企業説明の魅せ方
- 最適人材を獲得するための募集要項のつくり方
- 最適人材を獲得するための面接の方法
- 応募者が本音で話すようになるコミュニケーション術
- 間違った採用をしないための面接者の見抜き方

講師

吉田 幸弘 氏

リフレッシュコミュニケーションズ代表



大学卒業後、旅行代理店・学校法人・外資系専門商社・広告会社の4社にて営業及び営業マネージャーを経験。いずれの会社においても営業成績で入賞したものの、降格人事なども経験。「エリートではない痛みのわかるマネージャー・営業マン」をモットーに、コーチング及び独自のコミュニケーションデザイン術をもとにした営業職向け・管理職向けの研修を実施。



八代商工会議所

TEL : 0965-32-6191 / FAX : 0965-34-1617

【参加申込書】 下記ご記入の上、八代商工会議所までお申込ください ▶▶ FAX:0965-34-1617

事業所名		参加者名	
所在地 連絡先	TEL : FAX :	参加者名	
		業種	

お申込いただいた皆様の情報は、当所の事業の詳細案内や事業の遂行など、当所活動のためにのみ利用させていただきます。